

---

# GRÜNDERHUSET HI5

## 2023 -2025

---

HI5 ER ET KRAFTSENTRUM FOR ENTREPRENØRSKAP  
OG OPPSTARTSBEDRIFTER I FÆRDER, TØNSBERG OG  
RE

---

## OPPSUMMERING

---

Gründerhuset Hi5 (Hi5) skal være et kraftsentrum og inkubator for entreprenørskap og utvikling av nye bedrifter i kommunene Færder, Tønsberg og Re. Hi5 bidrar til at det skapes flere nye arbeidsplasser, flere robuste vekstbedrifter og verdiskaping i regionen. Målene som ble definert i strategidokument 2020-2022 er nådd. For å bibeholde resultatene skal følgende KPIer oppnås til enhver tid:

---

## MÅLBARE KPIER

---

- Vi har minimum 27 gründere på huset til enhver tid
- Vi har minimum 10 samarbeidspartnere til enhver tid
- 1/5 av gründerne får tilskudd fra det offentlige virkemiddelapparatet
- Rekruttering og faglig oppstart er sikret gjennom 6 ukers inkubatorprogram
- Vi øker antall arbeidsplasser i regionen
- Interne, anonyme undersøkelser viser at gründerne er «fornøyde»-«meget fornøyde» med tilbudet

---

## TILBUDET I HI5

---

Tilbudet skal bestå av et inkubatorprogram med både skreddersøm og generell kompetanseheving og rådgivning overfor den enkelte gründerbedrift. Tilbudet ved Hi5 skal bidra til å legge grunnlag for videre drift og oppskalering gjennom:

- 6 ukers intensiv inkubatorprogram ved oppstart
- Avklaring av forretningside, modell og økonomi
- Bygging nettverk inkl investor og næringsliv
- Kompetanseutvikling, inkl mentoring/coaching
- Tilrettelegging for finansiering av ny bedrift
- Utvikling av synergi mellom deltakere i programmet til Hi5
- Tilgang til relevante ressurser gjennom arrangement, onsdagsressurser og alumninettverk

---

# STRATEGI 2023-2025

---

Målene som ble definert i strategi for 2020-2022 er nådd. Resultatene som er skapt samt de forutsigbare rammebetingelsene/økonomi for drift som er skapt må sikres videre av Hi5 gjennom resultatbasert styring og ledelse.

## FORUTSIGBARE RAMMEBETINGELSER

De økonomiske rammebetingelsene skal sikres gjennom målrettet arbeid mot støttespillere, potensielle investorer og eiere. Budsjettet styres mot fastsatte nøkkelindikatorer (KPI). Forutsigbare rammebetingelser ivaretas gjennom:

- Faste eiermøter 2 gg år med Færder og Tønsberg/Re
- Informasjon til det politiske miljøet i regionen
- Deltakelse i relevante forum for bedriftsutvikling/næringsutvikling
- God dialog mot NHO og relevante bransjeforeninger
- Tilrettelegge bedriftspresentasjoner, målrettede besøk og inngåelse av samarbeidsavtaler i næringslivet. Selge Hi5 offensivt mot langsiktige samarbeidspartnere.
- Fokuserer på stabil og god drift gjennom system, struktur og oppfølgingsrutiner

## IVARETAKELSE AV DEN ENKELTE GRÜNDERBEDRIFT

Gründerhusets tilbud og produkter skal synliggjøres og markedsføres mot gründere ved å gjøre innholdet kjøpsutløsende. Dette vil si “call to action” i alle medier. Historiene om eksisterende og tidligere medlemmer skal likeledes ut jevnlig i alle medier. Hi5s “on boarding-system” er ivaretatt gjennom rekrutteringsstrategien i inkubatorprogrammet.

Tilbudet til nye medlemmer skal inneholde:

- 6 ukers intensiv inkubatorprogram ved oppstart
- Presentasjon og gjennomføring av det faglige program utfra den enkelte bedrifts behov for bistand
- Deling av kompetanse mellom bedriftene
- Tilgang på verktøy for å strukturere gründerprosessene i en oppstart
- Individuell oppfølging for å avdekke ulike behov underveis, ha ressursperson tilstede for brobygging kontakt mellom gründere og kunder/samarbeidspartnere
- Kobling av bedrift mot mentor og næringsliv. Koblingen mot partnere i næringslivet kan gi tilgang til nettverk, kompetanse, markeder og ressurser som vil bidra for den enkelte gründerbedrift til å lykkes i å nå sine mål.
- Vestfold Investor Nettverk, gir gründerne tilgang til relevante investorer og kunnskap rundt investorprosessen. Finanseringen av nettverket må sikres for videre framdrift.

## SAMARBEID MED KOMPETANSEMILJØER

- Hospitering av studenter fra USN på Hi5
- Iverksette aktuelle faglige tilbud i samarbeid med relevante etableringsmiljøer i Vestfold som Vestfold Investor Nettverk, Start i Vestfold, Gründeriet, CoLab og Kobben

---

## MÅL FOR 2023-2025

---

Målene som ble definert i strategi 2020-2022 er nådd. Målet for den kommende perioden 2022-2025 er derfor å fortsette arbeidet for å beholde resultatene (Se KPIer) samt videreutvikle tilbudet som gis til gründerbedriftene. Inkubatorprogrammet ble introdusert i 2022 og skal videreføres. Det som mangler i infrastrukturen for startups i regionen vår er et tilbud for vekstbedrifter. Det er derfor et ønske å få på plass et egnet program for Hi5-bedriftene som er i en vekstfase.

Det må utredes følgende i 2023-2025

- Samarbeid som fører til at vi kan tilby våre gründerne et vekstprogram. Her finnes det flere alternativer som må utredes:
  - Bygge et nytt miljø gjennom et fysisk «veksthus». Det er ledige lokaler i Danholmen 25 og Rambergveien 1. Kaldnes Vest på sikt. Prioritering: Lav husleie, kort oppsigelsesperiode med fleksible rammer, sentral beliggenhet, nettverk md synergieffekter.
  - Tilby vekstprogram gjennom eksisterende rammer på Hi5
- For å kunne tilby et vekstprogram må vi finne en samarbeidspartner som kan stå for det faglige innholdet. Hittil har daglig leder utredet tre forskjellige samarbeidspartnere/former:
  - Samarbeid med «The Factory» som har relevant erfaring og nettverk og virker som den mest attraktive samarbeidspartner på område. Tilbud gitt av the Factory ligger på 600.000 NOK+mva for et 6mnd program bestående av 6 moduler. I tillegg vil selskapene også få 1-1 oppfølging mellom samlingene. Programmet er beregnet for en gruppe på 10-12 deltagere.
  - Et samarbeid med Entreprenørby for gjennomføring av et vekstprogram. Tilbud fra Entreprenørby ligger på 107 500 NOK for et seks ukers program med inntil 12 deltagere fordelt over 10 moduler samt individuell oppfølging.
  - Et samarbeid med de andre gründerhusene i regionen. Her vil gründerhusene stå for programmet ved å spille på nøkkelkompetanse i nettverket.
  - Annet?
- Styret må jobbe videre for å undersøke mulige finanseringsalternativer for ovennevnte muligheter, eventuelt støtte fra eierkommunene.

### Handlingsplan 2023-2025

2023	2024	2025
<ul style="list-style-type: none"><li>- Tilby vekstprogram gjennom eksisterende rammer på Hi5</li><li>- Utredning av behov hos vekstbedriftene (undersøkelse/statistikk)</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>- Bruk av resultater fra behovsundersøkelse</li><li>- Ha oversikt over potensielle kontorer til gründerne som flytter ut; også på Hi5 sin hjemmeside</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>- Eget veksthus</li><li>- Flere ressurser til gründervirksomhet</li><li>- Finansering til nytt årsverk</li></ul>